



ESCOLA
SUPERIOR de
COMERÇ i
DISTRIBUCIÓ



➤ **FORMACIÓ ON LINE**





COM FUNCIONA?

Els cursos es poden contractar de manera individual o com empresa. Per realitzar-los, només cal un **ordinador amb connexió a internet i so**. Els cursos estan **organitzats en mòduls o pastilles de durada variable**. Al final de cada pastilla, l'alumne trobarà un qüestionari on podrà comprovar si ha assolit els continguts. Si ha d'interrompre la formació a meitat d'un mòdul o pastilla, en tornar a entrar el sistema permet reprendre la sessió en el punt on es va deixar.

L'alumne disposa d'un **termini per a realitzar el curs** (habitualment quinze dies), sense cap restricció d'horaris i amb tantes entrades i sortides com necessiti, mitjançant la utilització d'un password personal que se li assignarà en el moment de contractar la formació. A partir d'aquesta assignació, l'alumne podrà realitzar la formació còmodament en el lloc i moment desitjats. També tindrà el **suport on line d'un tutor** que li resoldrà els dubtes que

puguin sorgir-li sobre continguts i operativa. En aquest cas, l'alumne podrà realitzar totes les consultes que desitgi mitjançant l'enllaç amb el correu electrònic que consta a tots els apartats de cada curs.

En finalitzar cada una de les pastilles o apartats que configuren un curs, l'alumne podrà confirmar si ha assimilat els continguts responent les preguntes que es proposen com a exercicis. En acabar el curs, l'alumne realitzarà un **qüestionari final d'avaluació**, des de la mateixa plataforma de formació, sense realitzar cap desplaçament. La realització de l'avaluació final permet accedir a un **certificat acreditatiu, personalitzat i expedit per ESCODI**. Si el resultat del qüestionari és satisfactori, ESCODI enviarà per correu ordinari el certificat de la formació realitzada.

QUIN PREU TÉ?

- **Formació per als equips de venda:** 120 €
- **Gestió d'equips i gestió del temps per a directors d'establiments:** 120 €
- **Dinamització dels punts de venda i normativa per a directors d'establiments:** 120 €
- **Formació subvencionable** (*Fundación Tripartita*).

Recordem que les empreses poden bonificar-se les despeses de formació dels treballadors en les seves cotitzacions mensuals a la Seguretat Social.

ESCODI s'ofereix a realitzar la gestió de la bonificació sense cost addicional.

Perquè el sector del comerç i el retail estan en constant moviment i evolució, us oferim aquesta plataforma de formació: **Sense horaris ni desplaçaments, a la mida del sector del comerç.**

Una formació innovadora, impartida per professionals amb àmplia experiència en gestió de comerços i cadenes de botigues, que permet sentir les explicacions en el lloc i moment que més convé, i que **combina l'explicació oral amb imatges i referències escrites** per tal d'assolir d'una forma dinàmica i entenedora els continguts del curs. A més, podreu resoldre qualsevol dubte que us pugui sorgir mitjançant el vostre **tutor virtual**.

En definitiva, la formació que us interessa, en el moment i el lloc més adequat, i sense costos de desplaçament.

QUINS CURSOS OFERIM?

● Formació per als equips de venda

Mòduls del curs:

Formació adreçada tant a noves incorporacions com a persones que ja porten temps en el sector comerç i que volen aprofundir en la part teòrica que els hi permet ordenar els processos adquirits amb la pràctica de la realitat d'una botiga.

- Atenció al client
- Tècniques de venda
- Procediments de caixa
- Models de distribució
- Visual merchandising
- Imatge personal

● Gestió d'equips i gestió del temps per a directors d'establiment

Mòduls del curs:

Aquesta formació està dissenyada per abordar dues de les competències claus del director/a de botiga: la gestió del seu capital humà i l'optimització del temps com a garantia de beneficis.

- Àmbit de responsabilitat
- Tècniques de comandament
- Comunicació amb els equips
- Gestió del temps

● Dinamització dels punts de venda i normativa per a directors d'establiment

Mòduls del curs:

Aquesta formació suposa una eina de consulta per als directors/directores de botiga en quant als aspectes estratègics, estètics i de normativa legal que acompanyen les accions que permeten punts de venda més dinàmics i vius.

- Màrqueting al punt de venda
- Aparadorisme
- Normativa d'establiment
- Prevenció del robatori

Podeu veure una "demo" dels cursos i accedir a tota la informació actualitzada sobre les formacions on line que ofereix ESCODI accedint a www.escodi.com, secció "formació on line".



www.escodi.com

> **INFORMACIÓ I INSCRIPCIONS**

ESCODI

Vapor Universitari

Colom 114, 1r pis - 08222 Terrassa (BCN)

Tel. 93 783 97 45 - Fax 93 784 14 30

informacions@escodi.com

PATRONS DE LA FUNDACIÓ ESCODI :

Ajuntament  de Terrassa

 Generalitat de Catalunya
Departament d'Empresa
i Ocupació


La Cambra
Cambra de Comerç
de Terrassa


"la Caixa"

UAB
Universitat Autònoma
de Barcelona